



Μάριος Σίνας, Sales Manager CRM/Mobile, Entersoft

Ο Μάριος Σίνας γεννήθηκε στον Καναδά και μεγάλωσε στην Αθήνα. Σπούδασε Χρηματοοικονομικά στο Πανεπιστήμιο του Essex στην Αγγλία και παρακολουθεί το πρόγραμμα Master of Science in Sales Management στο Hellenic American University στην Αθήνα. Έχει παραπάνω από 21 έτη συνολικής επαγγελματικής εμπειρίας σε θέσεις με αυξανόμενες ευθύνες και πάνω από 18 έτη εμπειρίας σε θέσεις διοίκησης πωλήσεων. Τα πρώτα βήματά του στο χώρο των συμβούλων επιχειρήσεων (KPMG Hellas A.E., Remaco A.E.) του έδωσαν το υπόβαθρο για να αναλάβει τη θέση του Εμπορικού Διευθυντή από το 2004 έως και το 2016 στην εταιρεία Regate A.E. Από τον Οκτώβριο του 2016, έχει ενταχθεί στην Entersoft A.E., όπου κατέχει τη θέση του Sales Manager CRM/Mobile του Niche Markets Division της εταιρείας και ήδη έχει προσφέρει σημαντικό έργο. Έχει συνεισφέρει δημιουργικά στο σχεδιασμό νέων εφαρμογών, στην επέκταση του πελατολογίου της εταιρείας, στο στρατηγικό σχεδιασμό και στην ενίσχυση της εταιρικής εικόνας. Ο Μάριος είναι Μέλος του Ινστιτούτου Πωλήσεων Ελλάδος από το 2013 και έχει συμμετάσχει σε πλήθος συνεδρίων και σεμιναρίων πωλήσεων. Τα τελευταία χρόνια έχει αναπτύξει έντονο ενδιαφέρον για την εκπαίδευση και ανάπτυξη στελεχών πωλήσεων, όπως και για το πως οι νέες τεχνολογίες μπορούν να συμβάλλουν αισθητά στη βελτιστοποίηση της αξιοποίησης των ανθρώπινων πόρων και στη σημαντική αύξηση της απόδοσης των στελεχών πωλήσεων. Είναι Μέλος του Διοικητικού Συμβουλίου του Ινστιτούτου Πωλήσεων Ελλάδος από τον Ιούνιο 2017.